LE MINDSET

90 % DE LA RÉUSSITE !

Kevin Soze

COACH ET FORMATEUR EN ENTREPRENEURIAT & E-COMMERCE


SHOUT
SHARE
IT



POURQUOI ET COMMENT ?

Ces deux questions sont les principales questions qu'il faut se poser. Pourquoi et comment les gens réussissent ? Pourquoi et comment les personnes à succès deviennent de plus en plus riches ? Pourquoi est-ce que moi je n'y arrive pas ?

Dans ce ebook, je vais vous expliquer quel est le mindset qu'ils ont développé et appliqué au fil des années afin de l'appliquer dans votre vie quotidienne pour atteindre tous vos objectifs.

TABLE DES MATIÈRES

POURQUOI ET COMMENT ? 4

6 MES CINQ PRINCIPES POUR RÉUSSIR

DÉBRIDEZ VOTRE MINDSET, VOUS AUREZ FAIT 90 % DU CHEMIN ! 10

14 DEMANDEZ ET VOUS RECEVREZ

LA PERSISTANCE, CLÉ DE LA RÉUSSITE 18

22 LE PRINCIPE DE PARETO

« ARRÊTE DE RÊVER... » 26

29 COMPRENDRE NOTRE MONDE POUR NE PAS LE SUBIR

LE PRINCIPE ACTIF/PASSIF (LA BASE) 32

38 QUELQUES CONSEILS

POURQUOI ET COMMENT ?

Un entrepreneur à succès se questionne en permanence sur son environnement. Il (ou elle !) est toujours à la recherche de nouvelles réponses.

C'est normal, c'est ce qu'on appelle la vigilance. Le succès ce n'est pas ignorer toute forme de doute ou d'incertitude. Au contraire. Il faut savoir accueillir avec bienveillance les questionnements, les analyser...

Mais ne confondez pas questionnement sain et angoisse malsaine.

Se poser des questions c'est bien, c'est constructif. Mais douter systématiquement, angoisser, suranalyser et trop réfléchir peut avoir des conséquences catastrophiques et vous paralyser sur place...

UNE FAÇON SIMPLE DE FAIRE EST DE REFORMULER VOS QUESTIONS.

Ne formulez pas vos questionnements avec le problème en point de départ, mais avec l'objectif et la solution au cœur de vos interrogations !

Vous verrez, votre attitude en sera complètement changée.

Par exemple, ne vous demandez pas : *Pourquoi est-ce que je n'y arrive pas ?*
Mais plutôt : *Qu'est-ce qui cloche dans ma façon de faire et comment l'améliorer ?*

Ou : *Pourquoi les riches sont-ils toujours plus riches et les pauvres plus pauvres ?*
Mais : *Comment les riches s'y prennent-ils pour toujours attirer la réussite à eux, quels sont leurs réflexes et attitudes gagnantes ?*

Etc.

MES CINQ PRINCIPES POUR RÉUSSIR

1.LE MINDSET

Mindset est un terme anglais qui signifie l'état d'esprit en vue d'accomplir quelque chose de précis. Selon moi, le mindset compte pour 90 % des résultats.

Avoir un mindset de riche vous amène à devenir riche, c'est la loi de l'attraction.

Entourez-vous de gens riches et à succès et vous deviendrez « la moyenne des cinq personnes que vous fréquentez[1] ».

Bien sûr, vous ne connaissez pas de gens riches, mais vous avez YouTube, les livres, les blogs….

1. **« Vous êtes la moyenne des 5 personnes avec lesquelles vous passez le plus de temps », Jim Rohn, célèbre conférencier**

Il vous suffit de regarder la vidéo ou de lire le livre d'un homme riche pour saisir son mindset.

2. LE PASSAGE À L'ACTION

Sans travail, pas de résultats. À l'inverse, travaillez durement, faites de gros sacrifices et vous obtiendrez de grands résultats.

Suivre une formation et appliquer un principe ne suffit pas. Vous devez vous impliquer et appliquer. Il faut vivre son business pour vivre de son business.

3. UN ESPRIT LOGIQUE

Aucun échec ne mérite d'être jeté à la poubelle. On a toujours quelque chose à apprendre de nos échecs, pour faire mieux la prochaine fois.

Apprenez de vos échecs.

- *Pourquoi mon idée géniale n'intéresse-t-elle personne ?*
- *Comment fait mon compétiteur, lui qui semble aller de mieux en mieux alors que moi je galère ?*
- *Que s'est-il passé entre le succès foudroyant du début et la chute de mes ventes ?*

Prenez toujours une position de recul, distanciée, calme et logique, sur le déroulement de vos affaires.

4. LA DÉBROUILLARDISE

En affaires plus que dans n'importe quel registre de la vie, n'attendez rien de personne !

Si vous suivez une formation par exemple et que vous avez des questions, n'attendez pas la réponse pendant quatre semaines, posez-les et insistez.

Si votre banque vous fait attendre, exigez une décision immédiate ou changez-en !

Prenez les devants ! Ne perdez pas votre temps avec des choses sur lesquelles vous pouvez vous débrouiller seul(e). Ne soyez pas dépendant des autres pour avancer.

5. LA PERSÉVÉRANCE

Je vous invite à regarder le film The Founder [2] .

---

2. The Founder (2006) un film de John Lee Hancock, avec Michal Keaton dans le rôle biographique de Ray Kroc, le fondateur de Mc Donald's.

Il n'y a pas un seul homme riche de la catégorie des self-made-men partis de rien pour qui les choses ont été faciles.

Même si c'est difficile, même si vous n'avez pas de résultats tout de suite, n'abandonnez pas !
La défaite est temporaire.

Persévérez, avec du recul, de la logique et de la réflexion.

DÉBRIDEZ VOTRE MINDSET, VOUS AUREZ FAIT 90 % DU CHEMIN !

Je n'ai pas écrit ce livre pour vous mentir, mais pour vous aider à avancer.

Je me dois de vous prévenir : rien ne sert de commencer si votre mindset (état d'esprit) n'est pas au point. Si le mindset est l'outil le plus important dans la vie de tous les jours pour un étudiant, un parent ou un sportif, pour un entrepreneur ou pour un investisseur il l'est encore cent fois plus.

L'entrepreneuriat et l'investissement ne sont pas des valeurs ni des qualités inculquées dans notre société.

DÉBRIDEZ VOTRE MINDSET, VOUS AUREZ FAIT 90 % DU CHEMIN !

Ce n'est pas à l'école que vous apprendrez à gérer votre business. Votre patron ne partagera pas non plus avec vous ses secrets d'initié. Vos proches vous diront des choses qui vous feront baisser les bras (ils auront autant peur de votre échec que de votre réussite).

Pourquoi ? Parce que l'esprit d'entreprise n'est pas vraiment reconnu, même si « investissement » et « entrepreneuriat » sont des mots qui font rêver. Paradoxalement, ils font peur à la majorité des gens.

Voici pourquoi rien ne sert de vous lancer sur cette route si vous n'êtes pas certain de pouvoir y arriver. Je préfère vous le dire tout de suite.

UN MENTAL DE BOXEUR

C'est un peu comme la boxe.
Vous voulez faire de la boxe ?
Je vais vous montrer ce qu'est un « direct du droit ».
Ça fait mal, n'est-ce pas ?
Exactement, la boxe est un sport dur et compétitif.
Plus de la moitié des débutants ne terminent pas la première année de cours de boxe.

DÉBRIDEZ VOTRE MINDSET, VOUS AUREZ FAIT 90 % DU CHEMIN !

Si vous restez, c'est que vous êtes prêt à devenir un vrai businessman, qui non seulement n'a pas peur de l'échec, mais qui cherche aussi la victoire.

C'est faisable, avec beaucoup de volonté et de travail.

Comme pour toute chose dans la vie : avez-vous déjà obtenu quelque chose que vous vouliez, sans faire aucun effort ? La réponse est bien évidemment non, car tout se mérite !

Plus la récompense est conséquente, plus les risques le sont, c'est mathématique. Tout repose sur les maths, il suffit de faire les bons calculs.

Ne sous-estimez pas le facteur psychologique. L'angoisse de perdre de l'argent en investissant est tout à fait normale, mais il vous faut faire un choix. C'est ce que j'ai fait.

Voulez-vous passer votre vie à travailler pour quelqu'un d'autre ?

Continuer à travailler pour un résultat qui n'est pas le vôtre ?

Avec un objectif qui ne vous concerne pas le moins du monde ?

Vous donner corps et âme pour un patron déjà riche, alors que vous ne le serez jamais ?

Personnellement, j'avais pris ma décision.

DEMANDEZ ET VOUS OBTIENDREZ

Rassurez-vous, nous ne parlons pas ici de religion. Cependant je pense que cette phrase est très juste : « Demandez à la vie ce que vous voulez obtenir et vous obtiendrez le fruit de votre demande ».

Chaque effort est récompensé, peu importe le temps que cela prend.

Si vous ne faites rien, vous n'obtiendrez rien. Si vous agissez, vous progresserez.

Ce n'est pas moi qui établis les règles, elles sont faites comme ça.
99 % des gens ont demandé à être salariés, devinez ce qu'ils ont obtenu.

Les entrepreneurs, eux, ont demandé à l'être et ils le sont devenus.

Bien sûr il y a des efforts à fournir, et l'effort fait peur.

DEMANDEZ L'INCONFORT POUR OBTENIR LE CONFORT

Les gens demandent le confort et la sécurité pour avoir une vie confortable. Ils demandent une vie tranquille, mais ne veulent pas trop se fouler. Ils demandent un revenu mensuel et qu'on leur paye leur retraite pour être tranquilles. Ils laissent leurs vies dans les mains d'un autre. Qu'ils ne s'étonnent pas d'avoir le strict minimum et de difficilement s'en sortir ! Petits efforts, petits résultats.

Faites l'inverse ! Demandez et affrontez l'inconfort pour récolter le confort. Plus vous sortirez de votre zone de confort et plus les récompenses seront en adéquation avec les efforts que vous aurez fournis. Grands efforts, gros résultats.

Selon d'anciens chiffres, 99 % des entreprises échouent. Ce que l'on ne nous dit pas, c'est que 50 % des entrepreneurs qui ont échoué essaient une seconde, une troisième ou une énième fois, avant de finir par devenir millionnaires.

Ça, c'est le mindset ! Si ces personnes avaient baissé les bras, elles ne seraient jamais devenues riches.

Les autres 50 % ont quant à eux abandonné. S'ils avaient persévéré et analysé leurs erreurs dans le but de s'améliorer, la plupart d'entre eux auraient sans doute réussi. Au lieu de ça, ils sont retournés dans l'engrenage de la Rat Race [3] .

Revenons à l'exemple de la boxe. C'est très simple : si vous savez pour quoi vous vous battez et que, tous les jours, vous restez focalisé sur cet objectif, alors vous réussirez. Il est très rare de voir quelqu'un qui se bat quotidiennement sur une longue période échouer. Si cela arrive, alors c'est que cette personne n'a pas cherché à analyser ses erreurs ni à les corriger. Tout problème a une solution.

Et je le répète : sur une longue période ! Je ne parle pas de rester concentré pendant trois mois et ensuite d'abandonner. Il vous faut persévérer encore et encore. Analysez vos erreurs et comprenez-les ! Le mieux est de vous former afin de mieux les comprendre et de pouvoir ensuite élaborer une stratégie.

---

3. Rat Race : expression anglophone désignant la fuite en avant

That's it ! C'est aussi simple que ça.

Si vous échouez dans votre projet, ce n'est pas grave. Il faut simplement revoir votre stratégie et recommencer autrement.

« La folie, c'est de faire toujours la même chose et de s'attendre à un résultat différent »
Albert Einstein.

LA PERSISTANCE, CLÉ DE LA RÉUSSITE

Ray Kroc [4] l'a dit. La persistance, il n'y a que ça qui vous permettra d'arriver à votre but.

J'entends beaucoup de mes amis dire qu'ils vont entreprendre, qu'ils vont investir ou encore qu'ils sont en train de démarrer leurs projets.

Sur la totalité, seulement 10 % se lancent vraiment et 1 % persistent.

Il n'y a pas de récompenses sans actions et rien n'arrive seul. Si vous arrêtez, ce ne sera pas parce que vous n'aurez pas atteint votre objectif, ce sera parce que vous aurez abandonné.

4. Le fondateur de Mc Donald's

Plusieurs fois, j'ai voulu abandonner. Pendant plusieurs mois d'ailleurs, j'ai pensé à autre chose, puis je me suis ressaisi. Si j'avais abandonné, je n'y serais jamais arrivé. L'ennemi de l'entrepreneur est l'abandon. Son meilleur ami est la persistance.

AUJOURD'HUI PLUS QUE JAMAIS, VOUS POUVEZ FACILEMENT DEVENIR MILLIONNAIRE

De nos jours, 50 % des entreprises réussissent ! Cela vous étonne ? Moi non.

Et là, je vais vous dire quelque chose d'extraordinaire ! Le monde dans lequel vous vivez… évolue… Vous avez une fabuleuse opportunité : Internet. Internet évolue à une vitesse folle, de plus en plus de business réussissent à l'aide de ce moyen.

Je réussis à générer des milliers et des milliers d'euros par jour grâce à Internet, sans bouger de chez moi alors que certaines personnes touchent tout juste le SMIC avec beaucoup d'efforts.

J'ai beaucoup de respect et de considération pour eux, mais ils ne savent pas qu'ils peuvent gagner de l'argent autrement.

Regardez les influenceurs Instagram par exemple. La plupart d'entre eux sont millionnaires seulement parce qu'ils ont compris comment le business fonctionne… Ils génèrent des milliers d'euros grâce à l'affiliation ou la promotion, sur Internet, d'articles qui ont été créés ou dropshippés par des entrepreneurs !

En fait, c'est un savoir-faire. Une fois que vous comprenez comment fonctionne le monde du business, tout devient facile et rapide.

Il y a de nombreux business sur Internet qui vous permettent de gagner rapidement de l'argent. Énormément de nouvelles technologies se développent. Avant, vous aviez des opportunités à peu près tous les dix ans. Aujourd'hui, vous en avez tous les jours !

L'EXEMPLE DU BITCOIN

Regardez cet exemple : le Bitcoin. Beaucoup se sont effondrés et ont perdu toutes leurs économies en suivant le buzz. A contrario, énormément de personnes sont devenues millionnaires grâce à lui, car elles ont su investir au bon moment. Oui, elles ont su courir pour prendre le train alors que tous les autres ont pensé qu'ils prendraient le suivant.

Ceux-là ont mis longtemps avant de s'apercevoir que celui qui avait investi avant les autres était devenu millionnaire. Tout le monde a voulu entrer dans le wagon, malheureusement il n'y avait plus assez de place pour tout le monde.

La morale est qu'il faut savoir se lancer avant de le regretter. Mais j'ai appris à me méfier et à ne jamais me lancer dans quelque chose qui avait fini par devenir une mode, ou un buzz. Dès que votre voisin ou votre collègue vous parle d'une « opportunité », c'est qu'il est déjà trop tard pour la saisir !

Internet à un potentiel monstrueux pour gagner de l'argent. Il s'agit d'exploiter ce potentiel, de multiplier ses sources de revenus. Le plus difficile est de décoller de la Rat Race. Une fois que vous êtes dans l'avion, il devient très facile de monter plus haut, il faut simplement progresser par paliers…

Ensemble, nous allons voir toutes les étapes pour y arriver. Vous aurez accès à toutes mes connaissances sur le sujet, à tout ce que j'ai appris au cours de ces années de recherches et d'applications !

LE PRINCIPE DE PARETO

« 20 % de votre temps procure 80 % des résultats ».
J’imagine que vous avez déjà entendu parler de ce principe sur YouTube.

Si vous voulez des résultats rapides et conséquents, retirez-vous immédiatement ce concept de la tête.

ALLEZ AU CHARBON !

Si vous voulez des résultats, il faudra aller au « charbon ». Je ne vous parle pas de vous ruiner la santé ou de vous jeter à corps perdu dans tout ce qui se présente. Mais d’analyser les informations que je vais vous donner, et de choisir l’une de mes stratégies en prenant en considération vos objectifs et vos contraintes actuelles.

Une fois que vous aurez élaboré votre propre stratégie, et seulement à ce moment-là, lancez-vous. Ce n'est que quand vous aurez des résultats que vous pourrez, peu à peu, appliquer le principe ci-dessus (le principe de Pareto [5]), afin de vous libérer du temps pour le consacrer à un autre projet.

TOUTES CES HEURES PERDUES

Travaillez avec régularité. Vous avez suffisamment perdu de temps à jouer à la PlayStation, à regarder la télévision, à ne rien faire de constructif. Toutes ces heures perdues représentent des milliers, voire peut-être des millions d'euros, à côté desquels vous êtes passé.

Pensez-y chaque fois que vous baissez les bras, dans tout ce que vous entreprendrez.

Mais ne vous tuez pas à la tâche, prenez des pauses et aérez-vous l'esprit, vous n'en deviendrez que plus efficace.

Sachez cependant que ce fameux concept de Pareto est tout de même applicable dans certains business pour lesquels 20 % des

---

5. Ou Optimum de Pareto, concept développé par l'économiste italien Vilfredo Pareto

efforts ou des ventes peuvent effectivement produire 80 % du résultat (exemples : le dropshipping, les boutiques dites de niche...).

ARNOLD SCHWARZENEGGER

Arnold Schwarzenegger n'est pas devenu riche du jour au lendemain grâce à sa carrière d'acteur. Il s'est battu pour obtenir son indépendance financière en créant des entreprises variées dès qu'il a eu un peu d'argent, et il a notamment investi dans l'immobilier. Il pèse aujourd'hui 400 millions de dollars. Pas mal pour un body-builder ! Il voulait choisir sa vie et ne pas la subir. Il a fait son choix.

JCVD

Jean-Claude Van Damme, lui aussi, s'est donné tous les moyens de réussir. Il a quitté l'Europe pour s'installer aux États-Unis, sans papiers officiels. Son but était de réussir sa carrière d'acteur. Il a enchaîné casting sur casting. Vous connaissez la suite.

Des exemples comme ça, je peux vous en citer en abondance.

Pensez-vous vraiment qu'ils n'ont utilisé que 20% de leur temps pour atteindre leurs objectifs ?

Cependant, vous pouvez appliquer le principe de Pareto sur votre charge de travail.

Focalisez-vous sur ce qu'il faut faire. Arrêtez de vous prendre la tête sur des détails qui vous font perdre votre temps. Les détails, vous vous en occuperez quand vous commencerez à générer de l'argent. Les détails serviront à optimiser vos bénéfices, mais pas à créer votre capital. Concentrez-vous sur ce qui vous permet de faire grimper votre capital.

Le maître mot ici, sera l'efficacité.

« ARRÊTE DE RÊVER... »

« Tu crois que tu vas devenir millionnaire ? Arrête de rêver ! »
On me l'a souvent dit.

Pourtant, je rêvais tous les jours de ne plus subir et j'ai commencé à croire que c'était possible.

Finalement, qu'est-ce que le rêve ? C'est tout simplement s'imaginer là où on aimerait se trouver.

Forcément, cela donne de la motivation et de la détermination. Cela permet ensuite de croire que c'est possible et, automatiquement, votre cerveau met tous les moyens en œuvre pour y parvenir. L'être humain est bien fait.

Cependant, de son côté, la société essaie de briser vos espoirs individuels en vous faisant croire que ce ne sont que des rêves...

Dans la vie, tout est réalisable si l'on y croit.

L'homme n'a jamais cessé de rêver afin de concrétiser ses espoirs.

Pourquoi devriez-vous arrêter de rêver ? Pensez-vous qu'Orville et Wilbur Wright [6] se sont découragés quand on leur a dit qu'il était impossible de voler ?

NE CHERCHEZ PAS D'EXCUSES

Même si vous avez déjà une vie bien chargée, s'il vous plaît, ne cherchez pas d'excuses. Si vous avez une vie de famille, un travail, une passion, organisez-vous plutôt. Vous avez certainement quelques heures par jour, et encore plus le week-end, à consacrer à vos projets. Vous pouvez avancer sur votre projet le matin, à la pause ou le soir avant de vous coucher. Ne vous cachez pas derrière de faux prétextes. Notez au passage qu'il existe des lois qui vous permettent de faire un break dans votre travail pour vous consacrer à vos projets.

Même si vous n'avez pas d'argent. Vous pouvez parfaitement commencer avec zéro euro sur votre compte. Revendez quelques affaires dont vous ne vous servez plus.

---

6. **Pionniers américains de l'aviation**

Vous avez forcément des vieilleries dans votre placard qui peuvent être vendues. Avec 200 euros, vous pourrez lancer votre boutique sur Internet, investir en trading, faire du crowdfunding, ou commencer énormément d'autres choses.

Vous avez des compétences particulières ? Vendez vos compétences en échange de services. Aujourd'hui, il y a vraiment beaucoup de possibilités de gagner de l'argent. Je vais vous en expliquer quelques-unes pour débuter quand vous n'avez pas d'argent, mais il vous faudra être également débrouillards et imaginatifs.

COMPRENDRE NOTRE MONDE POUR NE PAS LE SUBIR

Savez-vous vraiment ce qu'est l'argent ? Comment fonctionne-t-il ? Je vous invite à regarder, sur YouTube, quelques vidéos d'une heure qui vous expliquent ce qu'est l'argent.

Bien sûr, il contrôle nos vies.
Mais sachez qu'en réalité, il n'a aucune valeur.

Les banques créent de l'argent... à partir de rien ! L'argent fiduciaire n'est qu'une vaste blague. L'argent n'a pas de valeur, il est créé par les banques en fonction de nos dettes. Plus le monde est endetté, plus les banques sont riches. Vous voyez comme c'est paradoxal.

COMPRENDRE NOTRE MONDE POUR NE PAS LE SUBIR

Nous donnons à l'argent sa valeur actuelle, car nous l'acceptons comme monnaie d'échange.

Ce qui nous intéresse plutôt ici, c'est sa fonction.

Le troc, qui existe depuis la nuit des temps et qui est aujourd'hui simplifié grâce à l'argent. Le troc est le seul moyen de se bâtir un empire ! Le troc représente l'échange d'un objet contre un autre, d'un service contre un objet, ou même d'un service contre un autre.

Celui qui comprend et maîtrise le troc n'aura pas de soucis à se faire, car il possède de la valeur qu'il peut échanger. Plus quelqu'un possède de valeurs, plus il est puissant et engendre davantage de valeurs. C'est un rapport de force qui existe depuis la nuit des temps...

Récupérez et/ou créez de la valeur et donnez-en. Plus vous donnerez de la valeur et plus vous en récolterez.

Il y a plusieurs façons de créer de la valeur et d'en récupérer. Il existe beaucoup d'exemples dans la création de biens ou de services.

COMPRENDRE NOTRE MONDE POUR NE PAS LE SUBIR

Mark Zuckerberg a créé Facebook, un service qui a permis à des millions de personnes de communiquer. Brian Chesky a créé AirBnb, un service efficace qui permet à des millions de personnes de se loger ou encore de gagner de l'argent en louant leur appartement. Ferdinand Porsche a créé, quant à lui, un bien qui permet à des milliers de personnes de se déplacer.

Bien sûr, vous n'avez pas à devenir aussi connus que ces personnes.

Il vous suffit de comprendre le principe : vous devez créer de la valeur pour en dégager encore plus.

LE PRINCIPE ACTIF/PASSIF (LA BASE)

Si vous vous intéressez à l'entrepreneuriat, je pense que vous connaissez déjà ce principe. Pour ceux qui débutent, sachez qu'il y a beaucoup de livres et de vidéos qui en parlent, mais laissez-moi vous l'expliquer.

Premièrement, je vous demande d'accepter ce que je vais vous dire, car on pense souvent détenir la vérité même si ce n'est pas toujours le cas.

Qu'est-ce qu'un actif, qu'est-ce qu'un passif ?
Il y a deux façons de l'interpréter. En résumé en business, un actif est un business dans lequel vous investissez du temps pour assurer vos rentes.

La notion d'actifs se rattache également aux biens matériels. Si vous dépensez de l'argent à crédit dans une voiture ou dans un loyer, c'est un actif.

Au contraire, un business passif est une source de revenus qui ne dépend pas du temps que vous investissez dedans. C'est une rente que vous recevez sans fournir d'efforts ni de temps. Dans le même ordre d'idée, un passif est un bien pour lequel vous ne dépensez pas d'argent.

Le but (on parle ici de business et pas des termes comptables qui sont un peu différents) est alors de réduire tout ce qu'il y a dans l'actif pour le transférer dans le passif, et de se créer ainsi des sources de revenus.

L'objectif principal étant de passer le moins de temps possible sur votre business et d'optimiser au maximum les résultats pour ainsi l'automatiser et le transformer en business 100 % passif.

Lorsqu'on parle de biens personnels, c'est l'inverse. Un passif est ce qui coûte de l'argent (une voiture par exemple). Un actif est ce qui rapporte de l'argent (un bien immobilier).

Au début, lorsqu'on se lance, la colonne de l'actif est plus importante que celle du passif. Si ce n'était pas le cas, et que vous étiez un riche héritier par exemple, vous ne seriez pas dans ce qu'on appelle la Rat Race.

Le but recherché est d'avoir le moins d'actifs possible.

Si vous avez des crédits, essayez de les payer comptant. Limitez-les au maximum pour libérer des montants disponibles pour vos investissements. D'ailleurs en immobilier, si vous avez beaucoup d'actifs, vous pourrez difficilement investir.

Je sais que vous avez l'impression qu'être riche n'est pas réalisable (« arrête de rêver » !).

Je me disais la même chose.

En réalité vous n'êtes qu'à un cheveu de la réussite. Le plus dur est de trouver la détermination et de la garder.

Une fois que vous réussirez à générer vos premières rentes, il ne vous restera plus qu'à optimiser votre stratégie pour répéter l'action avec de plus gros montants.

C'est simple. Il faut seulement comprendre le principe d'actif/passif et l'appliquer avec une stratégie stable et solide.

VOUS AVEZ DÉJÀ UN PASSIF IMMENSE

Imaginez que votre relevé bancaire vous indique chaque jour 86 400 euros de solde sur votre compte bancaire.

Vous auriez de quoi être heureux, n'est-ce pas ?

Mais cela ne ferait pas de vous quelqu'un de riche.

En revanche, ce que vous en ferez aura un impact sur votre richesse.

Figurez-vous que j'ai une bonne nouvelle à vous annoncer : vous avez cette somme.

La banque dont on parle est tout simplement le temps. Le temps vous offre chaque jour précisément 86 400 secondes. Nous avons tous cette somme sur notre compte en banque de temps, mais nous obtenons tous des résultats différents avec cet investissement de départ, car nos choix sont différents. C'est ce qu'on appelle le libre arbitre.

L'important maintenant est de savoir quel est votre ROTI : votre Retour sur le Temps Investi ? Comment utilisez-vous votre temps ?

Faites en sorte d'utiliser votre temps de manière efficace, ne le gaspillez pas, car il est précieux.

N'AYEZ PAS DE REGRETS

Quand j'avais 19 ans, j'ai gaspillé mon temps en sorties et achats inutiles.

J'aurais pu devenir riche beaucoup plus tôt.

C'est ce que j'aurais pu me dire.

Mais il n'en a rien été, car j'ai su m'en rendre compte et agir lorsque je l'ai compris.

Peu importe votre âge et ce que vous avez fait jusqu'ici.

Vous devez vivre l'instant présent.

Le plus important est qu'aujourd'hui vous vous êtes réveillé conscient de cette « matrice » et que vous savez que vous pouvez agir.

Maintenant, prenez les rênes de votre vie et agissez !

Seuls ceux qui passent à l'action ont des résultats !

QUELQUES CONSEILS

- Faites-vous des contrats avec vous-même: engagez-vous sur quelque chose pour lequel vous serez responsable.
- N'oubliez pas de rêver de ce que vous voulez être.
- Regardez souvent des vidéos sur la motivation (je regarde beaucoup Franck Nicolas [7] , Dean Graziosi [8]).
- Levez-vous le matin avec votre objectif en tête. Dans la journée, faites quelque chose pour atteindre cet objectif. Couchez-vous en pensant à ce que vous allez faire demain pour atteindre cet objectif.
- Pensez aux personnes que vous pourrez aider et à ce que vous pourrez faire quand vous aurez atteint votre objectif.
- Soyez assidu et dur avec vous-même. Soyez un lion.

---

7. https://www.youtube.com/user/GLOBparFranckNICOLAS

8. https://www.youtube.com/user/deangraziosi

QUELQUES CONSEILS

- Regardez des films sur l'entrepreneuriat: *The Founder, Wolf of Wall Street, The big short, The social Network, Steve Jobs, Pursuit of Happiness, Molly's Game, Silicon Valley* (série)*, Entourage* (série)...
- Lisez des livres sur l'entrepreneuriat (ce que je n'ai pas appris à l'école, mais que j'aurais bien aimé, *L'Autoroute du Millionaire* (MJ De Marco), *The Go-Giver* (B Burg et JD Mann), *L'Homme le plus riche de Babylone* (GS Clason), *Père Riche, père pauvre* (R Kiyosaki)...
- Suivez ma page Instagram @mindsetunbridled sur laquelle je partage des citations sur le succès.
- Regardez, lisez les histoires de ceux qui ont réussi et qui sont partis de rien. S'ils l'ont fait, dites-vous que vous aussi, vous pouvez le faire.
- Vous seul êtes la raison de vos échecs, vous seul êtes la raison de vos réussites.
- N'abandonnez jamais.

KÉVIN SOZE

Instagram: @soze.ke

« LE MINDSET = 90 % de la réussite ! »
Coach et Formateur en entrepreneuriat/e-commerce
Copyright : Tous droits réservés, 2020.

Kevin Soze

LE MINDSET

90 % DE LA RÉUSSITE !